



It's all about matching...

Hoe solarprojecten financieerbaar te krijgen en te profiteren van het enorme business potentieel.





Haalbaarheid en winstgevendheid zijn bepalend

Solarif Matchmaker heeft toegang tot een voortdurend groeiend netwerk van actieve bedrijven binnen de solar PV-industrie, zoals projectontwikkelaars, investeerders/projecteigenaren, EPC-contractors en geldverstrekkers. Solarif Matchmaker identificeert de specifieke mogelijkheden en behoeften van elke klant en vertaalt die vervolgens op een professionele en discrete wijze naar concrete zakelijke kansen.

De aanpak is altijd projectmatig. Op basis van een specifiek rekenmodel voor PV-projecten worden alle financiële aspecten en uitkomsten belicht, zoals vereist door geldverstrekkers en investeerders, waarna matching van partijen plaatsvindt. Bij dit proces zijn zowel haalbaarheid als winstgevendheid bepalend. De efficiënte verwerking van relevante, gedetailleerde matchinggegevens bespaart veel tijd en geld en resulteert in eerlijke kansen voor alle betrokkenen.

In een wereld van voldoende vraag en aanbod, is het maken van de juiste matches cruciaal



Projecten kopen of verkopen

Verkopers van PV-projecten worden geacht uitgebreide projectinformatie beschikbaar te stellen. Kopers dienen een accuraat beleggingsprofiel te overleggen. Om de matching-procedure zo efficiënt mogelijk te maken, wordt de dienstverlening aangeboden in samenwerking met projectadviseurs die



transactionele en financiële ondersteuning bieden bij elke transactie, zonder extra kosten. Voor elk geregistreerd project zal Solarif Matchmaker een gedetailleerd (financieel) model opstellen op basis van gegevens, verstrekt middels een uitgebreid webformulier.

Het financiële model verschaft informatie, onder meer over levensvatbaarheid en rendement, waarmee het PV-project van de verkoper efficiënt kan worden gematcht met de eisen en wensen van potentiële kopers. Bij een succesvolle match tussen verkoper en koper kan het financiële model worden gebruikt als uitgangspunt voor een veilige en verantwoorde projectfinanciering.

Solarif Matchmaker zal het financiële model opnemen in een memorandum dat uitsluitend ter beschikking wordt gesteld aan potentiële kopers met een passend beleggingsprofiel. Dankzij deze zorgvuldige matchingprocedure zullen kopers en verkopers alleen worden gecontacteerd bij een grote slagingskans, hetgeen tijd- en geldbesparend werkt voor alle betrokken partijen.



SOLARIF
MATCHMAKER

Solarif Matchmaker - verkoop, koop, bied aan, vraag, sluit af

Solarif Matchmaker biedt professionele matching teneinde betere zakelijke kansen te creëren voor projectkopers en -verkopers, EPC-contractors en geldverstrekkers.

kernactiviteiten

- ondersteuning bij aan- en verkoop van PV-projecten
- bemiddeling bij EPC-contracten
- ondersteuning bij aanbieden/sourcen van projectfinanciering

Solarif Groep bestaat uit drie volledig autonome, maar onderling verbonden, complementaire divisies: Insurance, Matchmaker en Risk Management. Het is de kracht van deze unieke, synergetische, strategische combinatie die het Solarif business-model zo effectief en efficiënt maakt, wat zich uiteindelijk vertaalt in langetermijnwinstgevendheid voor Solarif-klanten en zakelijke partners. Kijk voor meer informatie op www.solarif.com.



Copyright © 2016 by Solarif Group*

Alle rechten voorbehouden. Deze brochure, of welk deel daaruit ook, mag niet worden gereproduceerd of gebruikt op welke wijze ook, zonder expliciete schriftelijke toestemming van de copyright-houder.

**) Solarif Group is een handelsnaam van Be*Sure Group B.V., geregistreerd bij de KvK onder nr. 09193440*

Solarif Group

Mr. B.M. Teldersstraat 11
6842 CT Arnhem

t: 026 711 5050

e: info@solarif.com

i: www.solarif.com